

Список використаних джерел

1. Про банки і банківську діяльність: закон України № 2121-III редакція від 03.07.2020. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2121-14#Text>
2. Про визначення банками України розміру кредитного ризику та активними банківськими операціями: Положення Національного банку України № 351 від 30.06.2016 р. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/v0351500-16#Text>
3. Король Р.І., Омельченко О.В. Роль кредитної політики банку у забезпеченні надійності його кредитного портфелю. *Подільський науковий вісник*. 2021. № 2(18). С. 20-24
4. Омельченко О.В. До питання про моніторинг фінансової стабільності банківської системи України. *Причорноморські економічні студії*. 2016. № 9. С. 108-113
5. Омельченко О.В. Аналіз фінансових показників діяльності банку, що передують його ліквідації. *Економічні перспективи підприємництва в Україні: збірник матеріалів всеукраїнської інтернет-конференції*. Ірпінь: УДФСУ, 2016/
6. Омельченко О.В., Давиденко Г.В. Аналіз фінансових показників діяльності банку, що передують його ліквідації. *Економічні перспективи підприємництва в Україні: збірник матеріалів всеукраїнської інтернет-конференції*. 2016. С. 395-398
7. Показники діяльності. *Офіційний сайт АТ «Ощадбанк»*. URL: <https://www.oschadbank.ua/pokazniki-dialnosti>
8. Швед В.В. Банківське регулювання та нагляд. Сутність та значення. *Науковий вісник Херсонського державного університету. Серія: Економічні науки*. № 11. 2015. С. 124-127

Ромазанов Ж.К., кандидат економічних наук,
старший преподаватель кафедри «Економіка і
бізнес», Карагандинський індустріальний
університет,

г. Темиртау, Казахстан

Силаева О.В., кандидат економічних наук,
заведуючий кафедрою «Економіка і бізнес»,
Карагандинський індустріальний університет,
г. Темиртау, Казахстан

О РОЛИ ГОСУДАРСТВА В ТРАНСФОРМАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКЕ

ON THE ROLE OF THE STATE IN THE TRANSFORMATIONAL ECONOMY

Аннотация. Данная статья является второй в цикле статей, посвящённых существующим в Казахстане проблемам в развитии индустрии. Авторами дается оценка роли государства и его функций в контексте реформ и структурных изменений. Выделен ряд основных экономических функций государства в современной рыночной экономике.

Ключевые слова: государственное регулирование экономики, кейнсианство, монетаризм, чистая конкуренция, социальное государство, эффективное государство, эффективность производства.

Abstract. This article is the second in a series of articles devoted to the existing problems in the development of the industry in Kazakhstan. The authors assess the role of the state and its functions in the context of reforms and structural changes. A number of the main economic functions of the state in the modern market economy are highlighted.

Keywords: state regulation of the economy, Keynesianism, monetarism, pure competition, welfare state, efficient state, production efficiency.

Постановка проблемы. Возвращаясь к проблемам развития индустрии Казахстана, обратимся к другому мнению, выдвигаемому рядом экспертов, – «вреда» вмешательства государства в экономику и необходимости создать «чистые» рыночные условия, только при наличии которых страна сможет достичь желаемых высот промышленного развития. В чем трудно не согласиться с таким мнением, так это в том, что, несмотря на активную индустриальную политику государства, по итогам на 2021 год промышленного процветания страны не наступило. Тут следует разобраться в трех, связанных с названным, вопросах:

1. Что это такое «чистые» рыночные условия?
2. Какова роль государства в экономике?
3. Нужно ли государство для развития промышленности?

Формирование целей статьи. Определение роли и функций государства в контексте реформ и структурных изменений в казахстанской экономике.

Анализ последних исследований и публикаций. Оценивая преимущества и недостатки «чистой» рыночной экономики, обратимся к пониманию «чистых» рыночных условий классиками экономической науки Т. Ману, Д. Юму, А. Смиту, Д. Рикардо, Дж. Миллю, Л. Вальрасу, А. Маршаллу и др.

«Чистая» рыночная экономика – это свобода выбора и конкуренции при ограниченной роли государства. Поведение участников рынка эффективно для получения максимума выгоды и механизмом этого является взаимодействие спроса и предложения через цены, при равенстве которых на рынке наступает равновесие. Гармония частных рынков приводит к общему равновесию» [1].

Преимущества такой модели, общеизвестны: исчезает вероятность дефицита товаров и услуг, регулируемых только спросом и предложением; равный доступ к факторам производства (земле, труду и капиталу), которые не принадлежат государству и продаются свободно; максимум выгоды достигается путем рационального использования всех ресурсов (материальных, трудовых, финансовых), а также за счет достижения высокой производительности труда; рынок постоянно развивается и адаптируется к новым потребностям, изобретая новые товары и улучшая существующие и др.

Однако уже во второй половине 19 века, усложнение устройства общества и его запросов, рост эффективности производства через увеличение его масштабов, естественным путем привел свободный рынок к «высшей» форме капитализма – монополистической и его негативным последствиям, отмеченным К. Марксом, Ф. Энгельсом, В. Лениным, Дж. Кейнсом и др.: регулярные кризисы перепроизводства с инфляцией и безработицей; создание монополий и олигополий; отсутствие или ограниченное предложения многих недорогих, но социально важных товаров и услуг; социальное неравенство через расслоение общества по доходам; не рациональному использованию ресурсов и их быстрому истощению; отсутствие полной информацией о рынке и товарах, и как следствие, манипулирование поведением потребителей с помощью рекламы и иных инструментов

маркетинга; механизм ценообразования не работает для определенной категории товаров, это так называемые «общественные блага», которые не могут быть оценены и проданы на рынке (например, национальная оборона); свободному рынку присуща социальная безответственность; переизбыток рабочей силы, так как свободный рынок создает столько рабочих мест, сколько требуется для удовлетворения его нужд и др.

Все это показало, что свободный рынок самостоятельно не в состоянии наиболее эффективно распределять ресурсы и решать свои проблемы. Поэтому, в 20 веке произошло переосмысление роли государства в экономике и сформировалось два течения – кейнсианство и монетаризм, которые в своей обновленной форме (нео-) существуют и сегодня. Основная суть этих подходов сводится к антикризисному управлению экономикой путем проведения стимулирующей денежно-кредитной политики с целью стабилизации совокупного объема производства, занятости и уровня цен.

Кейнсианство обосновывает политику прямых государственных расходов для стимулирования спроса, а также изъятие государством сбережений с помощью системы налогов и займов. Решающее значение в стимулировании частных инвестиций Дж. Кейнс придавал прямым государственным бюджетным расходам в виде общественных работ [2].

Основная идея монетаризма – наличие прямого влияния изменения денежной массы на уровень цен. По мнению М. Фридмана, «деньги важны для динамики цен» и, что немаловажно, «именно денежная масса, а не процентные ставки, влияют на состояние денежного рынка или условия кредитования». Современный монетаризм касается макроэкономических эффектов денежной массы и, следовательно, функционирования и политики центральных банков [3].

Именно поэтому, в последние десятилетия в наиболее развитых странах мира (США, ЕС, Японии) на постоянной основе центральными банками проводится политика количественного смягчения, предполагающая увеличение денежной массы для стимулирования роста экономики.

Изложение основного материала. Вопрос о роли государства в экономике актуален и важен и сегодня. Свидетельство этого – рост числа законодательных актов, регулирующих макроэкономическую ситуацию в стране. Так, если в 1966 году в ФРГ при оформлении заказа на строительство нужно было учесть 48 законов и распоряжений, то в 1996 году – уже 225 [4]. Современное государство выступает крупнейшим предпринимателем, играет роль крупного банкира, который сосредоточил в своих руках большую часть ссудного капитала, прогнозирует и гибко регулирует экономические процессы в масштабе всей страны.

Расширение и активизация экономических действий государства является результатом развития самого общества. В историческом аспекте можно выделить несколько этапов эволюции роли государства в экономике: государство как «ночной сторож»; государство как «инструмент макроэкономического регулирования»; «социальное государство»; «эффективное государство» в условиях глобализации экономики.

Если в 17-19 веках функции государства сводились к обеспечению правовой базы для взаимоотношений субъектов рынка, контролю за выполнением контрактов, сохранению имущества граждан, обеспечению их безопасности, то к концу 19 столетия возникла идея о необходимости реализации политики в интересах не только господствующего класса, а всех членов общества [1]. Сфера экономических функций государства расширяется. Экономическая функция государства приобретает антикризисную направленность и нацелена на создание социально ориентированной рыночной экономики. Ряд государств

принимают антимонопольное законодательство, стимулирует развитие приоритетных отраслей, лицензируют производство многих видов товаров, контролируют экспорт и импорт ряда товаров, и т.д. Более того, государство обеспечивает внешние условия функционирования экономики. Так, во-первых, государство выполняет функцию защиты страны. Во-вторых, объединяет общество и обеспечивает стабильность в условиях социальной и имущественной дифференциации. В-третьих, государство выступает и активным субъектом экономических отношений, взяв на себя некоторые экономические функции, обеспечивающие целостность экономической системы страны. В-четвертых, государство препятствует негативным тенденциям, присущим рыночной экономике.

В 50-70 годах 20 века главенствующими целями государства стали полная занятость, стабильность цен и равновесие платежного баланса. Государство активнее вмешивалось в регулирование не только экономических, но и социальных отношений, а во многих странах Западной Европы сформировалась идеология государства всеобщего благосостояния. Государственная политика выходила из следующих предпосылок:

1. Наиболее эффективной является не чисто рыночная, а смешанная форма экономики. Необходимость вмешательства государства в экономику обусловлена «недостатками рынка».

2. Необходима скоординированная макроэкономическая политика, поскольку сам по себе рынок не способен привести к стабильным макроэкономическим результатам.

3. Чисто рыночные условия не могут привести и к равномерному распределению доходов. Этой связи государство, с одной стороны, должно регулировать распределение доходов, а с другой – защищать тех, кто потерял источник дохода или переживает другие сложности. Государство должно заботиться о создании и развитии здравоохранения.

Главная особенность современного этапа – постепенный переход от политики «социального государства» к политике «эффективного государства». Суть политики «эффективного государства» нашло свое отражение в двух основных положениях. Во-первых, государство в результате невероятно раздутых расходов, повлекших увеличение дефицита государственного бюджета, должно существенно сузить круг своих обязанностей, переложив решение ряда задач, которые оно недавно выполняло, на другие хозяйствующие субъекты. Во-вторых, расход по пенсионному обеспечению, медицинскому страхованию, страхованию от безработицы и другие социальные выплаты не должны обеспечиваться только за счет средств государственного бюджета эти расходы должны быть равномерно распределены между всеми субъектами.

В итоге, выделим ряд основных экономических функций государства в условиях рыночной экономики:

- законодательно-регулирующая функция, связанная с созданием правового поля для обеспечения равного участия каждого индивида и нормальных условий функционирования всей экономики;
- обеспечение экономической и национальной безопасности страны, конкурентоспособности национальной экономики;
- контролирующая функция, связанная с контролем за исполнением законов и иных правовых актов, стандартов и пр.;
- стабилизационная функция, которая предусматривает формирование условий устойчивого развития с целью преодоления кризисных явлений и поддержания сбалансированности структуры экономики;

- координирующая функция, обеспечивающая взаимодействие рынка и государства с целью эффективного функционирования всех участников;
- функция стимулирования и поддержки конкуренции в экономике;
- социально-направляющая функция, которая предусматривает социальную ориентацию производства и распределения, включая разработку социальных стандартов и гарантий населению;
- ориентирующая функция, которая предусматривает обоснование и разработку стратегии развития национальной экономики, включая формирование системы прогнозирования, индикативного планирования и экономического программирования;
- распределительная функция, которая предусматривает осуществление корректировки распределения ресурсов с целью изменения структуры национального продукта;
- управленческая функция, т.е. управление различными объектами государственной собственности, включая объекты с долевым участием;
- информационная функция, которая предусматривает обеспечение равного доступа всем участникам рынка к информации;
- предотвращение или устранение негативных результатов деятельности участников рынка (например, загрязнение природной среды) [1].

Какова же роль государства в современной экономике? Весь предыдущий опыт развития мировой экономики показал, что никогда не было и не может быть «чистой» рыночной экономики в смысле модели спроса и предложения. Вопрос в том, какая степень регулирования рынка была бы оптимальной.

В мировой практике сложились определенные модели государственного регулирования экономики, для которых характерны различные степени участия государства в экономике. Так, например, традиционно либеральной позиции придерживаются в США, Канаде, Великобритании, а в таких странах, как Швеция, Япония, Германия, предусмотрены широкие масштабы государственного влияния на экономическую жизнь.

Для американской модели характерно создание благоприятных для бизнеса «правил игры», при этом наблюдается косвенное регулирование рынков через денежно-кредитные и налогово-бюджетные рычаги, создаются приемлемые условия существования для бедных с помощью дотаций, пособий и т.д. В достаточно успешной английской модели рыночной экономики значительная часть объектов производства имеет высокую долю госучастия, а госструктуры делают крупные закупки и влияют на рыночный спрос.

В Германии и Швеции сокращение имущественных неравенств является одной из важных задач государства. В частности, шведы выделяют под эти цели значительную часть общенационального дохода, обеспечивая население рабочими местами, образованием и страховкой. Японская экономика основана на национальных идеях коллективизма, солидарности и ответственности, которые использует государство в регулировании темпов и пропорций развития национальной экономики.

Проблемы трансформации переходных экономик актуализировали изучение роли и функций государства в контексте реформ и структурных изменений. Можно выделить два фокуса представлений о роли государства в периоды трансформаций: в одном – обоснование необходимости расширения масштабов и усиление государственного вмешательства, в другом – негативная оценка влияния этого вмешательства.

Сторонники усиления роли государства используют две базовые аргументации. Первая основана на том, что повышение роли государства в процессе распределения и перераспределения ВВП имеет объективный характер и не связано непосредственно с особенностями переходного периода, а увеличение государственных затрат отражает расширение и усложнение экономических и социальных функций государства. Вторым аргументом строится на доказательствах необходимости государственного вмешательства в кризисные периоды, рост роли государства в формировании институциональных основ рыночной экономики. Примером может быть концепция «догоняющего» развития, которая выявляет закономерности преобразований в странах, осуществляющих прорыв в развитии с целью приближения своего уровня до уровня передовых стран. Согласно правилам этого развития, нельзя просто идти путем развитой страны, требуется осуществление глубоких структурных реформ.

В «догоняющем» обществе выделяют негативный и позитивный аспекты деятельности государства: отрицательный заключается в устранении препятствий к экономическому росту, положительный – в создании институтов, обеспечивающих экономический рост, а также в прямом участии государства в экономической жизни.

Основные аспекты положительной функции государства в постиндустриальном мире: обеспечение политической стабильности и экономической свободы; создание гарантий прав частной собственности; заимствование институтов развития; проведение целенаправленной структурной политики, в том числе по диверсификации экономики.

Другой подход к определению границ государственного вмешательства в экономическую жизнь заключается в том, что их расширение производит угнетающее действие на темпы экономического роста и снижает эффективность реформ. Вмешательство государства должно сводиться к осуществлению им трех главных видов деятельности:

1. Поддерживающая – правовое обеспечение рыночной деятельности, создание инфраструктуры, поддержания конкурентной среды и т.д.

2. Компенсационная – компенсация недостатков или отрицательных последствий функционирования рынка путем проведения антимонопольных и экологических мероприятий, организации системы защиты нетрудоспособных и малообеспеченных слоев населения, борьбы с безработицей и т.д.

3. Регулирующая – регулирование экономических и социальных отношений с целью реализации определенных целей.

Выводы. В итоге, можно отметить, что на сегодня во всех странах мира, как в развитом, так и в «догоняющем» обществах, вмешательство государства в экономику является уже неотъемлемой и незаменимой частью нормальной экономической жизни. Относительно «чистые» рыночные условия существовали лишь на заре становления капиталистической экономики и возвращение к ним в современном обществе объективно невозможно. На постсоветском пространстве период 90-х годов, когда государство почти полностью ушло с рынка, фактически уже был эпохой «дикого» капитализма.

Список использованных источников

1. Механизм экономической политики. URL: https://studbooks.net/33496/ekonomika/mehanizm_ekonomicheskoy_politiki#google_vignette.

2. Кейнсианство и его значение для развития финансовой науки. URL: https://studbooks.net/31302/finansy/keynsianstvo_znachenie_razvitiya_finansovoy_nauki.

3. Фридмен М., Сэвидж Л.Дж. Анализ полезности при выборе среди альтернатив,

предполагающих риск. *Вехи экономической мысли*. Вып. 1. Теория потребительского поведения и спроса. СПб.: Экономическая школа, 1993. С. 208-249.

4. Эволюция экономической роли государства. URL: https://studbooks.net/33508/ekonomika/evolyutsiya_ekonomicheskoy_rol_i_gosudarstva.

5. Государство как институт макроэкономического регулирования. URL: https://studbooks.net/33510/ekonomika/gosudarstvo_institut_makroekonomicheskogo_regulirovaniya.

*Сук П.Л., доктор економічних наук, професор,
професор кафедри оподаткування
Відокремлений підрозділ Національного
університету біоресурсів і природокористування
України «Ніжинський агротехнічний інститут»*

НАРАХУВАННЯ АМОРТИЗАЦІЇ МАЛОЦІННИХ ТА ШВИДКОЗНОШУВАНИХ ПРЕДМЕТІВ ОБЕРНЕНИМИ МЕТОДАМИ ЗМЕНШЕННЯ ЗАЛИШКОВОЇ ВАРТОСТІ

DEPRECIATION OF LOW-VALUE AND FAST-WEARING ITEMS BY REVERSE METHODS OF REDUCING THE RESIDUAL VALUE

Анотація. Розглянуто особливості використання малоцінних та швидкозношуваних предметів у процесі виробництва. Доведено подібність малоцінних та швидкозношуваних предметів до необоротних активів. Обґрунтовано доцільність нараховувати амортизацію на малоцінні та швидкозношувані предмети. Запропоновано нараховувати амортизацію малоцінних та швидкозношуваних предметів за допомогою обернених методів зменшення залишкової вартості.

Ключові слова: малоцінні та швидкозношувані предмети, амортизація, необоротні активи, оборотні активи, методи амортизації.

Abstract. The peculiarities of using low-value and fast-wearing items in the production process are considered. The similarity of low-value and fast-wearing items to non-current assets is proved. The expediency of calculating depreciation on low-value and fast-wearing items is substantiated. It is proposed to calculate depreciation of low-value and fast-wearing items using reverse methods of reducing the residual value.

Keywords: low-value and fast-wearing items, depreciation, non-current assets, current assets, depreciation methods.

Постановка проблеми. Підприємства в процесі своєї діяльності використовують необоротні і оборотні активи. Оборотні активи – це гроші та їх еквіваленти, що не обмежені у використанні, а також інші активи, призначені для реалізації чи використання протягом операційного циклу чи протягом дванадцяти місяців з дати балансу [1].

До оборотних активів відносяться грошові кошти і різні види запасів, зокрема сировина, матеріали, малоцінні та швидкозношувані предмети (далі – МШП), запасні частини, будівельні матеріали, паливо, напівфабрикати, поточні біологічні активи і інші. Особливістю